



誠業報



主办：重庆诚业建筑工程有限公司

2018 年 08 月 31 日

星期五

(戊戌年七月廿一)

第 88 期



我的足迹 我的业

“逐梦起点, 互助前行”

诚业建筑11周年员工“项目行”活动

诚业建筑成立11年, 公司第二个十年的开局之年, 我们不忘初心, 重新逐梦起点——江与城项目。

2018年8月24日, 诚业人齐聚在江与城, 开展诚业建筑11周年

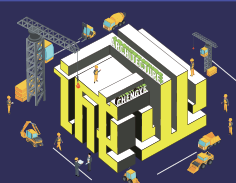
“我的足迹·我的业之逐梦起点” 员工项目行活动。

参与员工用了3小时12分, 走完了江与城10个项目工程,

完成了一个大大的“业”字!



2



3

讲述诚业人自己的故事

编者按：诚业公司成立 11 周年，我们照例邀请了几名诚业员工来讲述他们自己的故事。这是一群有梦想的人，他们中有几位是在诚业公司几经磨练的老员工，有几位是刚到诚业不久充满好奇和激情的新生力量。虽然经验不同，岗位不同，但都希冀以建筑人不怕流汗、不怕辛苦的力量去改变世界。因缘际会，他们最终都汇聚成一股绵长的溪流，合力灌注诚业，这棵在他们心中的参天大树。就像所有追逐梦想的人一样，他们始而稚拙，继而奋起，最终如愿！

1 项目经理苏利锋讲述：遇见更好的自己

今年 8 月份刚好是我到公司满 5 年的日子，依稀记得 2013 年的那个 8 月，太阳和现在一样热烈、灿烂！与一毕业就来到诚业工作的员工相比，我与诚业的相遇更像是“半路夫妻”，在有过工作经历后更加清楚自己的所得所想，在刚刚好的时机遇见了对方，我也遇见了更好的自己。

2013 年 8 月，我来到了天盈首原一期项目，作为此



项目的技术负责人，我与项目经理夏真兵作搭档，在将现有项目工作安排好的情况下，还参与了龙湖新江与城高层洋房、新江与城二期三组团项目的投标策划工作，2015-2017 年间，相继将这两个项目收入囊中。

与诚业的“半路夫妻”在将近 4 年的磨合适应后，我们的关系更加亲密，不再是相互妥协和忍让，更多的是接受和认可。2017 年，机缘巧合，云南保温瓶项目顺利中标，项目经理夏真兵远赴昆明拓展外地市场，而

2 主办预算员黄琳讲述：感恩诚业

2014 年 8 月 16 日，一心想着转行的我做了一个让我现在都觉得自豪的选择，那就是加入诚业公司！

2010 年毕业，我在国企呆了 3 年半，学会了装饰算量和套价，个性张扬莽撞，眼睛看不到市场行情，更不懂得什么叫成本控制，也不知道未来在哪里。

机缘使然，我来到了诚业公司，负责装饰分公司的预结算工作。刚来到诚业时，我也迷茫过、徘徊过，经常被



领导检查出各种问题，例如小数点错、汇总错、数字跳行等等。也让骄傲的我倍受打击，一度认为自己不行。领导一句“不要把眼光放到眼前的鱼塘，应该看看外面的大海”让我顿悟，我从那个时候开始，明白自己需要沉下心来，踏踏实实地走好每一步，学会计划安排自己的工作，看更多的专业书籍，不仅仅是增加自己的专业知识，还学会修正自己的心态，控制情绪，成为一个稳重的人。

慢慢地，我逐渐融入了诚业这个大家庭，也融入了我们装饰这个

3 项目经理黄勇超讲述：不断拼搏积累更高的管理智慧

我是 2007 年 5 月 12 日来到诚业公司，刚进公司时我在技术质量部作部门经理。那年我 37 岁，有幸加入诚业公司，已经积累了些工作经验的我认为接下来的工作应该是顺风顺水，波澜不惊。然而，11 年来，我在诚业公司重新学习、积淀，明白了：比经验更宝贵的是过程中积累的智慧。

经营好一支自己的团队是拼搏的资本

2007 年 8 月，我开始做香山别墅项目，此项目包含 37 栋别墅，也是我们公司首次承接别墅项目。工程一开工就是抢样板房，而那时，内部团队人员不稳定，外部与甲方合作处在磨合期，内忧外患，焦头烂额。连续几个月加班到深夜，亲自抓技术和管理，家属都有了很大意见，我甚至一度怀疑自己的能力是否达到公司的要求。而正是在这个时候罗董事长和卢总指导我：想要工作开展得顺利，就一定要培养属于自己的团队。



香山别墅进入收尾阶段，公司委派了夏真兵过来帮衬，从此我也试着开始培养和组建自己的团队。这 11 年来，我严格考核、真诚待人，从中走出了夏真兵、黄自权、汪中仍、杨正元、白华文、杨俊姝、曾尚银等优秀员工，是他们的快速成长，帮助我承接了从江与城三期，江与城五期，到礼嘉二期、江与城八期、礼嘉核心区约 100 万平方米的工程体量。其中，江与城五期、礼嘉核心区项目分别在 2011 年和 2018 年顺利举行了项目工地观摩会。给甲方、政府单位留下深刻印象，并一定程度上树立了诚业品牌和知名度。

样板带路，形成自己的质量标准

2009 年 3 月，江与城三期项目开工，此项目包含 A 区和 B 区共计 45 栋别墅，在当时来说体量算比较大的，再加上我是首次负责龙湖项目。于是，在开工之前，我便对龙湖项目的甲方标准进行了深入学习。了解到龙湖总体标准较高，在质量、安全文明施工上都有严格要求，但是基于之前的工作经验我还是信心满满。然而事与愿违，在开工后前两个月的月度考评中

4 主办技术员钱兴琦讲述：我的故事 真实 有料

我的故事里有三个人：我、我的第一个直接领导左晓苗、第一个项目经理杨俊峰。

毕业那年，我满怀梦想来到了一个完全陌生的城市——重庆，进入了职业生涯的起点——龙湖后工项目。刚到项目部就见到杨俊峰项目经理，他给了我极大的反差感，一直以为做工程的项目经理都是说话比较彪悍的（毕业前在项目上实习发现项目经理比较彪悍），而这位项目经理却如此温文尔雅……

刚毕业于完全陌生的城市，当时的场景没有比“举步维艰”更贴切的了。重庆方言我完全听不懂，每次和人沟通都需要别人重复 2-3 遍。当时认为世界上最遥远的距离就是：我不知道你在说什么。然而，我坚持每天都到现场和不同的人交流，一个月后，沟通居然变得顺畅多了，一个大难题居然好像不攻自破了，现在想起来真是个不错的经历。



除了语言障碍以外，困扰我的另一个问题就是专业知识的欠缺。就在刚到项目部半个月后，每次去现场我都特别担心、担心别人问我问题，当时我对理论和实践的各种反差充满迷惑，但庆幸的是求知欲望占据了我整个大脑。每天就是不停的问前辈、翻教科书，晚上下班后再做总结。真实的效果是进步确实神速。差不多一个月左右，刚好大商业地下室顶板钢筋工程施工，很复杂，起先完全看不懂，自己就拿着图集一个节点、一个节点核对，特别想要弄清楚钢筋是怎么施工的。刚好杨俊峰经理去现场巡查，他看到我迷惑的眼神就问了我：“你是在学钢筋吗？”我有点害羞的回答：“我想学习一下，但发现完全不懂”。听到这里，他停下脚步，详细地跟我讲了十多分钟。印象最深刻的两点教诲现在都让我受益匪浅。其一：我自己刚毕业的时候的也一样守矜，但是，不是守矜就只是简单的守矜，你必须学会思考守矜前要准备什么、过程中及浇筑完成后要做什么。其他工作也是一样，要知其然并且知其所以然，长此以往，你就会发现自

我的足迹 · 我的业

——诚业建筑 11 周年员工“项目行”活动

2018 年 8 月 24 日，诚业公司成立 11 周年，100 余名诚业人齐聚公司逐梦的起点——江与城项目片区。展开一场约 10 公里的徒步活动，过程中员工走完这十余年来诚业公司在这里修建的 10 个项目工程，并串联出一个大大的“业”字。此外，员工在徒步过程中完成“讲述我与江与城的故事”、吃西瓜比赛、“我们是好兄弟 / 好姐妹”合影等游戏任务。员工们在健身和娱乐中，重新了解诚业公司发展的足迹，为公司十一年的砥砺前行而感到骄傲和自豪。



(一) “我的足迹 · 我的业”徒步现场

10 公里徒步挑战，对于常年在项目工地上工作的建筑人来说确实难度不大，但是过程中各种赛点任务，却考验着大家的团队协作力和对公司发展、企业文化的认识度。活动当天，虽已是三伏末，但仍旧出奇的热，一会儿是充满回忆又抒情的讲故事游戏、一会儿是酣畅淋漓的吃西瓜比赛、一会儿又是凹造型的团队合影拍照，边走边互动，边走边探寻诚业足迹，历经 3 个多小时，所有参赛员工最终完成了任务。

(二) 讲述我与江与城的故事

斗转星移，转眼间，我们十年前在这里修建的项目工程，目前名字已经由“某某组团”“某某地块”变为了“某某小区”，参差不齐的塔吊夹杂在栋栋楼房中的高挑壮观景象也已经改为了现如今万家灯火的喧嚣热闹。重新回忆起我与江与城项目的点滴故事，那么熟悉、那么亲切。而诚业建筑今天的发展，也完全基于这一个个足迹和诚业人无数个点滴故事的积淀。下面就让我们来倾听一下他们的故事。



扫描左面二维码
倾听他们的故事



（三）“业”字串联出的项目工程

诚业公司成立于2007年8月24日，2008年1月开启江与城片区工程的首个项目，就是江与城二期（海茨堡）。

随即，2009年3月江与城三期（原山别墅）开工，2009年12月江与城四期（景上时光）开工，……一直到2018年，诚业公司共计在此片区修建了10余个项目，总建筑面积约120万平方米。

